





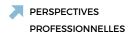
TFP TITLE A FINALITÉ PROFESSIONNELLE

CONSEILLER VENTE PIÈCES DE RECHANGE ET ACCESSOIRES (CVPRA)

Le titre TFP complète
un diplôme déjà validé.
Il prépare à la vente
des pièces et accessoires,
à l'organisation de l'activité
des lieux de vente au sein de
l'entreprise, à la participation
à la gestion des stocks
(stockage, réception, expédition,
etc.). Il peut travailler au
comptoir d'atelier, en boutique
ou même en vente à distance.



- grande place à la pratique
- projet tutoré
- étude de cas concret



■ accès à la vie active

Pour plus d'informations, voir notre site internet www.garac.com



#### **CONDITIONS D'ACCÈS**

Accessible aux jeunes de 16 à 25 ans, titulaires d'un diplôme technologique ou professionnel comme un CAP, BEP, Bac Pro ou Bac technologique et suivant les prérequis de la formation.

Tests d'aptitude et de motivation préalables au recrutement

# **DURÉE DES ÉTUDES**

10 mois (période d'essai incluse) / contrat de professionnalisation uniquement 18 semaines au Centre de Formation

# CONTENU DE LA FORMATION

## 590 heures sur 18 semaines

- Conseil et vente de PRA avec connaissances technologiques en auto, moto et véhicule industriel : 315 h
- Traitement des commandes PRA: 130 h
- Réception, stockage et préparation de commande : 100 h

« Ce métier nécessite de solides connaissances en gestion, en stockage, en vente et en écoute client. Associée à mes qualifications techniques, cette formation offre un bon compromis pour ce travail où la précision de la gestion est fondamentale. »

## Mathieu



- Préparation d'entretien devant jury : 7 h
- Régulation pédagogique : 35 h
- Temps d'épreuves par candidat : 3 h Les heures indiquées peuvent varier de 10 % en fonction du planning annuel

#### MODALITÉS D'OBTENTION DU DIPLÔME

Examen en cours de formation et examen final



GARAC 3, boulevard Gallieni BP 30004 95102 ARGENTEUIL CEDEX Tél.: 01 34 34 37 41 www.garac.com